



Co-funded by the  
Erasmus+ Programme  
of the European Union

## INNOWACYJNE NARZĘDZIA EDUKACYJNE



**Temat: „NEGOCJACJE”**

*Materiały dydaktyczne przygotowali:*

*dr Tomasz Załona*

*dr Monika Makowiecka*



## Ćwiczenie 1

W tabeli poniżej zaprezentowane zostały najważniejsze cechy dobrego negocjatora. Zastanów się nad tym, w jakim stopniu posiadasz wymienione cechy i w wierszu każdej cechy wstaw krzyżyk do kolumny z odpowiednią liczbą. Przyjmij, że im silniej występuje u Ciebie dana cecha, tym ocena w skali od 1 do 6 jest wyższa.

<i>L.p.</i>	<i>Cecha</i>	<i>1</i>	<i>2</i>	<i>3</i>	<i>4</i>	<i>5</i>	<i>6</i>
1	Umiejętność słuchania						
2	Umiejętność koncentracji uwagi						
3	Unikanie nieetycznych zachowań						
4	Umiejętność znajdowania sposobów rozwiązywania problemów						
5	Umiejętność pracy w zespole						
6	Umiejętność perswazji						
7	Umiejętność zadawania adekwatnych pytań i formułowania ich przed odpowiedziami						
8	Umiejętność racjonalnego odnoszenia się do faktów						
9	Umiejętność otwartego wyrażenia poglądów						
10	Umiejętność dostrzegania pozytywnych wyników podejmowanych działań						





### Ćwiczenie 3

Uzupełnij tabelę przypisując podane niżej cechy do typów osobowości. Weź pod uwagę, że te same cechy mogą posiadać różne typy osobowości.

**Spokojny, wybuchowy, aktywny, optymista, pesymista, powolny, płaczliwy, szybki, spontaniczny, roztrzepany, ruchliwy, opanowany, bierny, ostrożny, agresywny, analityczny, wytrwały, niespokojny, porywczy, impulsywny, gwałtowny, uczuciowy, chłodny, zmienny, apatyczny, powściągliwy, zrównoważony, solidny, wrażliwy, żywy, towarzyski, władczy, perfekcyjny.**

Ekstrawertyk		Introwertyk	
Sangwinik	Choleryk	Melancholik	Flegmatyk

### Ćwiczenie 4

Z cech wymienionych w ćwiczeniu 3, wybierz te, które charakteryzują Ciebie. Spróbuj określić swój typ osobowości.

**Cechy, które mnie charakteryzują:**

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

**Mój typ osobowości:** .....