



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

INNOWACYJNE NARZĘDZIA EDUKACYJNE



Temat: „MŁODZIEŻOWY BIZNES”

Tomasz Załona
Monika Danielska

I. Uzasadnienie wyboru tematu

Zajęcia oparte są na niezbędnej ilości wiedzy na temat specyfiki prowadzenia pierwszego biznesu.

Uczniowie otrzymują praktyczne porady i ćwiczenia, które pomogą im w podjęciu decyzji, czy podjąć aktywność gospodarczą, aby wspomóc swój domowy budżet.

II. Ogólne cele kształcenia

- Zdobyć wiedzę na temat sposobów poszukiwania pomysłów na własny biznes.
- Zrozumienie w jaki sposób ta wiedza może przydać się na co dzień w życiu zawodowym.
- Poznanie konkretnych, łatwych do wykonania i skutecznych ćwiczeń umożliwiających nabycie umiejętności podejmowania decyzji o prowadzeniu aktywności gospodarczej.
- Wzmocnienie motywacji do pracy nad sobą i rozwijania umiejętności praktycznych.
- Istotnym elementem realizacji tematu jest także przygotowanie uczniów do życia w środowisku społecznym oraz przyjęcie postawy pozytywnego myślenia, sprzyjającej motywacji i własnej ocenie predyspozycji zawodowych.

III. Zakres tematyczny zajęć

1. Pojęcie działalności gospodarczej
2. Cechy przedsiębiorcy
3. Dlaczego warto założyć własny biznes?
4. Czym kierować się przy zakładaniu firmy?
5. Pomysły na pierwszy biznes 😊
6. Ćwiczenia

IV. Metody prowadzenia zajęć

- 1) Mini wykład (w oparciu o prezentację)
- 2) Materiały poglądowe – interaktywny film
- 3) Praca pod kierunkiem
- 4) Praca w grupie

1. Pojęcie działalności gospodarczej

Działalność gospodarcza jest to zarobkowa działalność produkcyjna, usługowa, handlowa, budowlana lub w zakresie poszukiwania i eksploatacji złóż mineralnych.

Jej celem jest..

Osiąganie zysku

1. Pojęcie działalności gospodarczej

**Przedsiębiorca – osoba fizyczna, prawna lub jednostka
nie posiadająca osobowości prawnej, która prowadzi
działalność gospodarczą, w sposób ciągły,
zorganizowany
i ... NA WŁASNE RYZYKO**

2. Cechy przedsiębiorcy

Cechy przydatne przedsiębiorcy to na pewno cechy wrodzone, bez których chce się żyć, jak głosi pewne przysłowie wschodnie "jeden dzień jak tygrys zamiast sto dni jak owca" oraz cechy nabyte, które przychodzą z czasem.

Cechy wrodzone:

- Zaradność - „umiesz liczyć - licz na siebie”
- Pracowitość - prawie na granicy z pracoholizmem
- Inicjatywa - ludzie dzielą się na tych, którym się chce i na tych, którzy wiecznie narzekają
- Odwaga - już sama decyzja o rozpoczęciu prowadzenia własnego biznesu wymaga odwagi
- Zmysł rywalizacji - przyjdzie nam walczyć z konkurencją a czasem nawet i z Klientem ;-)

2. Cechy przedsiębiorcy

Cechy nabyte:

- Odpowiedzialność - nabywana z każdym podpisanym zleceniem i umową
- Odporność na stres - "co nas nie zabija, to nas wzmacnia..."
- Silna motywacja - są chwile, kiedy pozostaje tylko wiara, że się uda
- Samodyscyplina - Nikt poza nami nas nie zdyscyplinuje
- Wstrzemięźliwość - najpierw inwestycje, potem przyjemności

3. Dlaczego warto założyć własny biznes?

Czy prowadzenie młodzieżowego biznesu jest dla mnie?

Pewnego dnia, obudzisz się rano.

Może doznasz olśnienia i wpadniesz na genialny pomysł dzięki realizacji którego zarobisz wielkie pieniądze na wymarzone wakacje, zdobędziesz uznanie i staniesz się Panem swojego życia.

3. Dlaczego warto założyć własny biznes?

Własna firma daje wiele możliwości samorealizacji.

Największą zaletą prowadzenia własnego młodzieżowego biznesu jest to, że nie musisz nikogo prosić o pieniądze i zatrudnienie.

3. Dlaczego warto założyć własny biznes?

Zalety prowadzenia młodzieżowego biznesu:

- Jesteś niezależny,
- Realizujesz swoje plany i marzenia,
- Wszystko zależy od Ciebie, jesteś sam sobie szefem,
- Nie grozi nam zwolnienie np. Ze względu na wiek,
- Nie grozi nam walka o stanowisko z agresywnymi "młodymi wilkami",
- Pracujesz z kim chcesz,
- Sam sobie ustalasz wynagrodzenie 😊
- Nie musimy znosić złego humoru szefa albo oglądania twarzy niekoniecznie lubianych współpracowników,
- Nie mamy przełożonego, sami sobie wyznaczamy cele i zadania oraz regulujemy intensywność pracy, jej czas, miejsce itp.,
- Nie musimy prosić o urlop,
- Twoje pochodzenie, wiek, płeć nie mają znaczenia.

3. Dlaczego warto założyć własny biznes?

Jeśli jesteś przekonany, że masz wszelkie predyspozycje do tego by założyć i prowadzić z sukcesem swój własny biznes, na wszelki wypadek zweryfikuj swoją samoocenę

i odpowiedz sobie na kilka pytań:

- Czy masz niezbędną wiedzę i umiejętności do prowadzenia firmy w wybranej branży?
- Czy znasz rynek, na którym chcesz prowadzić działalność?
- Czy masz kogoś zaufanego, kto zapewni ci wsparcie?
- Czy jesteś wytrwały i nie zniechęcasz się zbyt szybko?
- Co cię motywuje by otworzyć własną firmę?
- Czy masz odpowiednie predyspozycje?

4. Czym kierować się przy zakładaniu własnej firmy?

Przede wszystkim tym w czym jesteś najlepszy. Jeżeli masz ponadprzeciętne umiejętności w jakiejś dziedzinie, to warto przekuć je w biznes.

Wtedy stworzysz związek idealny – będziesz robił to, co lubisz. W pracy na etacie często jest to niemożliwe.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Znajdź niszę rynkową

Co to jest nisza rynkowa?

Nisza rynkowa to miejsce, w którym nie występuje zbyt duża konkurencja lub Twoja oferta jest wyjątkową ofertą.

5. Pomysły na pierwszy biznes

1. **Opieka nad dziećmi** - doskonale radzisz sobie z młodszym rodzeństwem? Nie przeszkadza Ci krzyk, płacz oraz ciągłe gadanie? Warto pomyśleć o tym, żeby zostać nianią 😊
2. **Korepetycje** – lubisz dobrą zabawę i jesteś duszą towarzystwa? Wykorzystaj to i załóż biznes, który będzie zajmował się organizowaniem wszelkiego rodzaju imprez.

5. Pomysły na pierwszy biznes

- 3. Fotografia** – posiadasz przynajmniej średniej jakości aparat fotograficzny? przejdź specjalistyczny kurs robienia zdjęć oraz pracuj nad rozwojem własnych umiejętności. Możesz robić zdjęcia na weselach, chrzcinach, urodzinach.
- 4. Tworzenie stron internetowych** - w dzisiejszych czasach praktycznie każda firma musi mieć stronę internetową. Jeżeli ich tworzenie nie jest dla Ciebie wielkim problemem, to warto założyć biznes, który będzie się tym zajmował.

5. Pomysły na pierwszy biznes

- 5. Sprzątanie** - jesteś pedantem? W swoim pokoju zawsze utrzymujesz perfekcyjny porządek? Wiele osób nie lubi sprzątać i jest w stanie sporo zapłacić za to, żeby ktoś to za nich zrobił. Wykorzystaj to.
- 6. Obsługa mediów społecznościowych** - możesz zaproponować firmom, że zajmiesz się obsługą ich profili we wszelkich mediach społecznościowych.

5. Pomysły na pierwszy biznes

- 7. Produkcja hand-made** - posiadasz ponadprzeciętne umiejętności manualne? Jeżeli tak, to warto pomyśleć o biznesie, który będzie zajmował się tworzeniem ręcznie robionej biżuterii lub kartek okolicznościowych. Swoje produkty możesz sprzedawać zarówno w internecie, jak i na różnego rodzaju kiermaszach.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Poszukaj problemów do rozwiązania

Świat jest pełen problemów, które można rozwiązać.

W każdym problemie istnieje potencjalna możliwość przeobrażenia go w dochodowy biznes.

Ludzie mają wiele potrzeb, które chcieliby zaspokoić.

Jak sądzisz skąd wziął się otwieracz do puszek czy nożyczki dla osób leworęcznych?

5. Pomysły na pierwszy biznes

Podpatruj

Obserwuj otaczający cię świat.

Może się okazać, że na przykład na zagranicznych wakacjach odkryjesz świetny pomysł i z sukcesem się zainspirujesz.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Strategia czerwonego oceanu..

Możesz znaleźć lepszy sposób na rozwiązanie problemu, który już ktoś chciał rozwiązać.

Nazywa się to strategią czerwonego oceanu.

Jest to strategia wchodzenia na już istniejący rynek.

Aby sprzedawać więcej powinieneś być lepszy od swojej konkurencji.

Pamiętaj, że Włosi wymyślili pizzę, ale dopiero Amerykanie ją spopularyzowali.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Ważne decyzje

- ▶ wybrać nazwę firmy,
- ▶ wybrać formę prawną działalności,
- ▶ wybrać formę opodatkowania,
- ▶ określić rodzaj działalności
- ▶ ustalić datę rozpoczęcia działalności,
- ▶ ustalić miejsce wykonywania działalności gospodarczej,
- ▶ wybrać bank, w którym będziemy mieć konto firmowe.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Szukaj w internecie

Bardzo ciekawym sposobem jest przeglądanie różnych forów dyskusyjnych lub socjal media.

Niejednokrotnie ludzie sami podpowiadają o swoich potrzebach i braku możliwości ich realizacji pisząc: "Dlaczego nie ma..." lub "Szkoda, że nie można...".

Wystarczy sprawdzić czy jesteś w stanie dostarczyć ludziom tego, czego potrzebują.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Rozwijaj swoje pasje i zainteresowania

Jeżeli jesteś pasjonatem jakiejś tematyki wiedzy, majsterkowania czy dyscypliny sportu możesz poszukać pomysłu w tym, co lubisz i na czym się znasz..

5. Pomysły na pierwszy biznes

Przeanalizuj swoje doświadczenie zawodowe

Zastanów się, jakie masz zasoby i predyspozycje.

Gdzie wcześniej pracowałeś? Jakie są Twoje doświadczenia? Czym na obecną chwilę dysponujesz?

Co wiesz Ty i Twój wspólnik?

5. Pomysły na pierwszy biznes

Adaptuj istniejące produkty do nowej grupy docelowej

Dobry pomysł nie musi polegać wyłącznie na wymyśleniu nowego produktu.

Możesz wziąć pod uwagę już istniejące rozwiązanie, ale na rynku, na którym nie było ono jeszcze stosowane.

Czasami wystarczy przedstawić istniejący produkt nowej grupie klientów.

5. Pomysły na pierwszy biznes

Słuchaj swoich przeczuć

Jeśli czujesz, że to jest to, co chciałbyś robić nic nie stoi na przeszkodzie, aby spróbować.

6. Ćwiczenia praktyczne



Dziękuję za uwagę

