



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

INNOWACYJNE NARZĘDZIA EDUKACYJNE



Temat: „INWESTOWANIE CZY ZABAWA”

Tomasz Załona

Monika Danielska

I. Uzasadnienie wyboru tematu

Zajęcia oparte są na niezbędnej ilości wiedzy na temat podejmowania decyzji finansowych.

Uczniowie otrzymują praktyczne porady i ćwiczenia, które pomogą im w podjęciu decyzji, czy podjąć aktywność gospodarczą, poszukać zatrudnienia, czy wydać oszczędności na własne potrzeby.

II. Ogólne cele kształcenia

- Zdobyć wiedzę na temat właściwego podejmowania decyzji finansowych.
- Zrozumienie w jaki sposób ta wiedza może przydać się na co dzień w życiu zawodowym.
- Poznanie konkretnych, łatwych do wykonania i skutecznych ćwiczeń umożliwiających nabycie umiejętności podejmowania decyzji o prowadzeniu aktywności gospodarczej.
- Wzmocnienie motywacji do pracy nad sobą i rozwijania umiejętności praktycznych.
- Istotnym elementem realizacji tematu jest także przygotowanie uczniów do życia w środowisku społecznym oraz przyjęcie postawy pozytywnego myślenia, sprzyjającej motywacji i własnej ocenie predyspozycji zawodowych.

III. Zakres tematyczny zajęć

1. Podejmowanie decyzji finansowych
2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz działanie
3. Dokonanie korzystnego wyboru
4. Czym kierować się przy zakładaniu firmy?
5. Ćwiczenia

IV. Metody prowadzenia zajęć

- 1) Mini wykład (w oparciu o prezentację)
- 2) Materiały poglądowe – interaktywny film
- 3) Praca pod kierunkiem
- 4) Praca w grupie

1. Podejmowanie decyzji finansowych

**Jeśli wiele osób postępuje w określony sposób,
chętnie dochodzimy do przekonania, że to właściwy
kierunek i robimy to samo 😊**

Czy to jest właściwe?

1. Podejmowanie decyzji finansowych

Co to oznacza dla procesu podejmowania przez nas decyzji? Doskonale wiedzą to sprzedawcy, którzy często używają argumentu „dobrze się to sprzedaje”, „klientki chętnie wybierają ten wzór”

1. Podejmowanie decyzji finansowych

Podejmowanie działania w oparciu o zachowania innych służy ograniczeniu analizy i łatwiejszemu podjęciu decyzji, ale niekoniecznie jest efektywne. Choć automatycznie często działamy tak, jak inni, to niekoniecznie jest to dla nas dobre.

1. Podejmowanie decyzji finansowych

Brak wystarczającej wiedzy na dany temat sprzyja wzorowaniu się na cudzych zachowaniach.

Trudno obszernie dowiadywać się na każdy temat i gromadzić specjalistyczną wiedzę o wszystkim, z czym się stykamy.

Warto jednak bliżej zainteresować się dziedzinami, które mają dla nas duże znaczenie i wiążą się ze znaczącymi decyzjami – to nasze finanse 😊

1. Podejmowanie decyzji finansowych

Nie musimy znać szczegółów przygotowywania ofert kredytowych czy inwestycyjnych ani zasad rządzących rynkiem, by podjąć decyzję o pozyskaniu bądź ulokowaniu kapitału w określony sposób.

1. Podejmowanie decyzji finansowych

Dobrze jednak zadbać o świadome dokonanie wyboru w oparciu o wiedzę na temat potencjalnego ryzyka, przewidywanych zysków i możliwości wycofania się z inwestycji.

2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz decyzję?

1. **Reguła autorytetu** - Jeżeli psuje nam się auto, jedziemy do mechanika. Kiedy boli nas ząb, udajemy się do dentysty. Podobnie bywa z obszarem podejmowania decyzji finansowych. Możemy się nie znać na finansach, dlatego szukamy pomocy u odpowiednich doradców. Należy jednak uważać, aby nie wpaść w pułapkę reguły autorytetu.

2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz decyzję?

- 2. Złudne grupowe myślenie** - przy podejmowaniu decyzji finansowych można pytać o porady innych, ale powinno się rozważać je indywidualnie albo z najbliższą osobą, której również dotyczy dana decyzja.

2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz decyzję?

- 3. Zakotwiczenie** - jeżeli chcemy kupić rower i znajomy powie, że ceny oscylują wokół 500 dolarów, to ta informacja może okazać się kotwicą i faktyczne ceny rowerów będziemy podświadomie do niej przyrównywać. Zakotwiczenie może więc nam zaszkodzić, szczególnie jeżeli sprytnie wykorzysta je sprzedawca.

2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz decyzję?

Należy jak najbardziej obiektywnie ocenić sytuację i warianty wyboru, a także mieć świadomość, że prawdopodobieństwo różni się od naszego „zdrowego rozsądku” i do jego oszacowania potrzeba więcej danych niż samo przeczucie.

2. O czym warto wiedzieć zanim podejmiesz decyzję?

Zazwyczaj wariantów jest mnóstwo i łatwo o mętlik w głowie i niepewność co wybrać.

3. Dokonanie korzystnego wyboru

Założmy, że masz pewną sumę pieniędzy, z którą nie wiesz co zrobić.

Zastanawiasz się nad wyborem miejsca gdzie tę nadwyżkę finansową skierować.

Do wyboru masz własny biznes, lokata, wakacje 😊

4. Czym kierować się przy zakładaniu własnej firmy?

Przede wszystkim tym w czym jesteś najlepszy. Jeżeli masz ponadprzeciętne umiejętności w jakiejś dziedzinie, to warto przekuć je w biznes.

Wtedy stworzysz związek idealny – będziesz robił to, co lubisz. W pracy na etacie często jest to niemożliwe.

5. Pomysły na biznes

Znajdź niszę rynkową

Co to jest nisza rynkowa?

Nisza rynkowa to miejsce, w którym nie występuje zbyt duża konkurencja lub Twoja oferta jest wyjątkową ofertą.

5. Pomysły na biznes

Poszukaj problemów do rozwiązania

Świat jest pełen potrzeb i problemów, które można rozwiązać.

W każdym problemie istnieje potencjalna możliwość przeobrażenia go w dochodowy biznes.

Ludzie mają wiele potrzeb, które chcieliby zaspokoić.

Jak sądzisz skąd wziął się otwieracz do puszek czy nożyczki dla osób leworęcznych?

5. Pomysły na biznes

Podpatruj

Obserwuj otaczający cię świat.

Może się okazać, że na przykład na zagranicznych wakacjach odkryjesz świetny pomysł i z sukcesem się zainspirujesz.

5. Pomysły na biznes

Strategia czerwonego oceanu..

Możesz znaleźć lepszy sposób na rozwiązanie problemu, który już ktoś chciał rozwiązać.

Nazywa się to strategią czerwonego oceanu.

Jest to strategia wchodzenia na już istniejący rynek.

Aby sprzedawać więcej powinieneś być lepszy od swojej konkurencji.

Pamiętaj, że Włosi wymyślili pizzę, ale dopiero Amerykanie ją spopularyzowali.

5. Pomysły na biznes

Ważne decyzje

- wybrać nazwę firmy,
- wybrać formę prawną działalności,
- wybrać formę opodatkowania,
- określić rodzaj działalności
- ustalić datę rozpoczęcia działalności,
- ustalić miejsce wykonywania działalności gospodarczej,
- wybrać bank, w którym będziemy mieć konto firmowe.

5. Pomysły na biznes

Szukaj w internecie

Bardzo ciekawym sposobem jest przeglądanie różnych forów dyskusyjnych lub socjal media.

Niejednokrotnie ludzie sami podpowiadają o swoich potrzebach i braku możliwości ich realizacji pisząc: "Dlaczego nie ma..." lub "Szkoda, że nie można...".

Wystarczy sprawdzić czy jesteś w stanie dostarczyć ludziom tego, czego potrzebują.

5. Pomysły na biznes

Rozwijaj swoje pasje i zainteresowania

Jeżeli jesteś pasjonatem jakiejś tematyki wiedzy, majsterkowania czy dyscypliny sportu możesz poszukać pomysłu w tym, co lubisz i na czym się znasz..

5. Pomysły na biznes

Przeanalizuj swoje doświadczenie zawodowe

Zastanów się, jakie masz zasoby i predyspozycje.

Gdzie wcześniej pracowałeś? Jakie są Twoje doświadczenia? Czym na obecną chwilę dysponujesz?

Co wiesz Ty i Twój wspólnik?

5. Pomysły na biznes

Adaptuj istniejące produkty do nowej grupy docelowej

Dobry pomysł nie musi polegać wyłącznie na wymyśleniu nowego produktu.

Możesz wziąć pod uwagę już istniejące rozwiązanie, ale na rynku, na którym nie było ono jeszcze stosowane.

Czasami wystarczy przedstawić istniejący produkt nowej grupie klientów.

5. Pomysły na biznes

Słuchaj swoich przeczuć

Jeśli czujesz, że to jest to, co chciałbyś robić nic nie stoi na przeszkodzie, aby spróbować.

6. Ćwiczenia praktyczne



Dziękuję za uwagę

