



Co-funded by the
Erasmus+ Programme
of the European Union

INOVATÍVNE VZDELÁVACIE NÁSTROJE



TÉMA: „FINANCOVANIE FIRMY”

Tomasz Załona
Monika Makowiecka

I. Odôvodnenie výberu témy

Hodiny o financovaní podnikania umožnia získať základné vedomosti o možnosti využívania vonkajších zdrojov na financovanie firmy.

Vďaka nim žiaci získajú praktické rady ako získať pomoc inštitúcií podporujúcich podnikateľov.

II. Všeobecné vzdelávacie ciele

- Oboznámenie sa s možnosťami získania finančných prostriedkov na financovanie a rozvoj podnikania.
- Dôležitým cieľom je tiež spoznanie možnosti získania nenávratných pôžičok na podporu podnikania.

III. Tematický rozsah hodín

1. Financovanie podnikania – odkiaľ vziať prostriedky?
2. Zdroje financovania
3. Prostriedky z EÚ vo forme dotácií
4. Podnikateľský inkubátor
5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom
6. Cvičenia

IV. Metódy vedenia hodín

- 1) Miniprednáška (na základe prezentácie)
- 2) Ilustračné materiály – interaktívny film
- 3) Práca pod vedením
- 4) Práca v skupine

1. Financovanie podnikania – odkiaľ vziať prostriedky?

Pred začatím podnikania sa každý zamýšľa nad otázkou – odkiaľ vziať peniaze na podnikanie?

Peniaze priam ležia na ulici. Finančný príspevok na začatie podnikania alebo dotáciu na otvorenie firmy môžete získať z rôznych zdrojov a vôbec to nie je také ťažké.

1. Financovanie podnikania – odkiaľ vziať prostriedky?

Pri rozbehovaní vlastného podnikania nie každý z potenciálnych podnikateľov už na samom začiatku disponuje zdrojmi, ktoré sú potrebné na podnikanie.

Financovanie podnikania je základom každej firmy. Aj podnikatelia, ktorí už dlhšie pôsobia na trhu sa častokrát stretávajú s problémami súvisiacimi s nedostatkom kapitálu na rozvoj.

1. Financovanie podnikania – odkiaľ vziať prostriedky?

Na trhu sa objavujú inštitúcie, ktoré pomáhajú podnikateľom získať kapitál na otvorenia alebo rozvoja podnikania.

1. Financovanie podnikania – odkiaľ vziať prostriedky?

Na založenie alebo rozšírenie firmy sú nevyhnutné finančné prostriedky.

Európska únia poskytuje malým podnikom financovanie v rôznych formách – dotácie, pôžičky a v niektorých prípadoch aj záruky.

EÚ navyše financuje aj konkrétne projekty.

2. Zdroje financovania

- Vlastné prostriedky
- Pôžičky
- Lízingy
- Dotácie
- Finančné príspevky na začatie podnikania z prostriedkov Európskej Únie,
- Iné zdroje.

2. Zdroje financovania

Financovanie EÚ možno rozdeliť do dvoch kategórií:

- Priame financovanie vo forme dotácií;
- Sprostredkované financovanie prostredníctvom miestnych a štátnych sprostredkovateľov.

3. Prostriedky z EÚ dostupné vo forme dotácií

Prostriedky z EÚ – pre koho?

O prostriedky z fondov EÚ môže požiadať dospelá osoba, ktorá v priebehu posledného roka nemala zaregistrovanú žiadnu podnikateľskú činnosť.

Najväčšie šance majú osoby, pre ktoré nie je príliš priaznivá situácia na pracovnom trhu: dlhodobo nezamestnané osoby, ženy vracajúce sa do práce po materskej alebo rodičovskej dovolenke, osoby pred 25 rokom života, ako aj osoby, ktoré bývajú na dedine.

3. Prostriedky z EÚ dostupné vo forme dotácií

Dotácie:

Najväčšiu podporu majú šancu získať mikro, malé a stredné podniky. Dotácie sú pre nich poskytované predovšetkým v rámci regionálnych programov.

3. Prostriedky z EÚ dostupné vo forme dotácií

Fázy získavania dotácie z Európskej Únie určenej na začatie podnikania:

- Výber programu
- Príprava dokumentácie
- Predloženie projektu (žiadosti, podnikateľského plánu)
- Pohovor
- Kladné rozhodnutie o poskytnutí grantu alebo pôžičky
- Podpísanie zmluvy
- Realizácia projektu (napr. nákup zariadenia)
- Vyúčtovanie projektu (predloženie nákupných faktúr poskytovateľovi grantu)

4. Podnikateľský inkubátor

Podnikateľský inkubátor je inštitúcia, cieľom ktorej je podpora podnikania. Je určená pre:

- začínajúcich podnikateľov,
- mládež a študentov,
- sociálne subjekty.

4. Podnikateľský inkubátor

Podnikateľské inkubátory na začiatku slúžili na eliminovanie ekonomických nerovností v jednotlivých regiónoch.

Postupne sa rozsah ich činnosti rozšíril. Objavili sa technologické inkubátory, ktoré sa zaoberajú tvorbou nových pracovných miest a zvyšovaním konkurencieschopnosti.

4. Podnikateľský inkubátor

Podnikateľský inkubátor môže mať rôzne právne formy – najčastejšie funguje ako nadácia, združenie alebo mimovládne organizácie.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Podnikateľské inkubátory, ako už napovedá samotný názov, existujú na to, aby pomáhali osobám, ktoré len začínajú podnikať.

Sú vynikajúcou podporou v situáciách, kedy len s podnikaním chceme začať a ako.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Hlavnou výhodou takejto činnosti je prepojenie podnikateľa s právnou subjektivitou inkubátora. Vďaka tomu odpadne potreba registrácie vlastného podnikania.

Preto v tejto súvislosti nemusíme vybavovať žiadne formality (okrem podpísania príslušnej zmluvy s inkubátorom).

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Ak má podnikateľ v pláne zaregistrovať svoju činnosť, inkubátor mu poskytuje podporu v trošku inej forme, takej ako napríklad:

- ponúka miestnu pomoc,
- ponúka právnu pomoc,
- ponúka pomoc účtovníka,
- ponúka pomoc v oblasti získavania prostriedkov z Európskej Únie,
- infraštruktúrna podpora obchodných aktivít,
- zakladateľská podpora,
- ponúka obchodne poradenstvo,
- umožňuje využívanie bezplatných školení.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Činnosť podnikateľského inkubátora je zameraná na konkrétnu skupinu príjemcov. Patria medzi nich:

- mladý podnikatelia zo sektora malých a stredných podnikov,
- študenti, absolventi alebo doktoranti vysokých škôl,
- podnikatelia pracujúci v priemysle nových technológií,
- osoby, ktoré majú v úmysle podporiť tzv. start-upy.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

V rámci pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom neexistujú žiadne vekové obmedzenia. Jedinou významnou požiadavkou je to, aby to bola vaša prvá podnikateľská činnosť.

Ak ste podnikateľom už dlhší čas, pomoc inkubátora neočakávajte.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Podnikateľské inkubátory sa tiež neodporúčajú pri tzv. podnikaní vo väčšom, dokonca aj vtedy, ak ide o prvé podnikanie.

Príkladom takejto činnosti je napríklad podnikanie vo forme spoločnosti alebo také, ktorá si vyžaduje licenciu alebo povolenie (napr. napríklad predaj alkoholických nápojov, bezpečnostná činnosť).

V takýchto prípadoch bude podnikateľský inkubátor skôr prekážkou ako faktickou pomocou v podnikaní.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Podpora poskytovaná podnikateľským inkubátorom sa neobmedzuje na ekonomické oblasti, aj keď reálne prevládajú tieto:

- informatika,
- grafika,
- doučovanie,
- internetové stránky,
- tvorenie webových stránok,
- obchodné a právne poradenstvo.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Aké sú plusy podnikateľského inkubátora?

Nepochybnou výhodou podnikateľského inkubátora je profesionálna podpora pri zakladaní a vedení podnikateľskej činnosti.

Podnikateľ je v zásade vedený krok za krokom, tak aby sa nemusel obávať zbytočných formalít.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Pomoc pri podnikaní je vždy neoceniteľná. Podnikateľský inkubátor je ideálnym riešením pre mladých podnikateľov, ktorí ešte len plánujú rozbehnúť svoju kariéru. Za relatívne nízky poplatok získavate priebežnú právnu, účtovnícku a lokálnu podporu.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Služby poskytované inkubátorom si môžete zakúpiť na krátke obdobie, tak aby sa podnikateľ cítil sebedovomo a bol postupne schopný podnikateľ sám.

5. Rozsah pomoci poskytovanej podnikateľským inkubátorom

Prvé kroky vo svete podnikania by ste mali urobiť so skúseným partnerom,

A takým je určite podnikateľský inkubátor. 😊

6. Praktické cvičenia



Ďakujem za pozornosť

