**INOVAČNÍ VZDĚLÁVACÍ NÁSTROJE**

****

**Téma: „ÚSPORY”**

***Didaktické podklady připravili:***

***Dr. Tomasz Zacłona***

***Dr. Monika Makowiecka***

**Cvičení 1**

V tomto cvičení samostatně určíš, jaké jsou tvoje nejsilnější finanční motivace. Stačí odpovědět na následující dvě otázky. Odpovědi zaznamenej níže.

***První otázka je pozitivní:***

**Co bys mohl uskutečnit, kdybys měl našetřené peníze?**

Vypiš na papír všechny cíle, které by šly uskutečnit, kdyby ti nechyběly peníze. Takové cíle, které tě budou motivovat k tomu, abys bojoval o zlepšení své situace a pokračoval v zaznamenávání výdajů a vedení domácího rozpočtu.

***Druhá otázka zní negativně:***

Zkus si představit nejhorší noční můru, k jaké může dojít, když nebudeš mít peníze a nebudeš se snažit zlepšit svoji finanční situaci?

*Tyhle dva listy si pověs někam, kde je budeš mít na očích. Na ledničku, na zrcadlo nebo někde u počítače. Ať tě pohled na ně každý den motivuje a připomíná, kam míříš a čemu se chceš vyhnout. Ať je to tvůj skutečný manifest, proč si vedeš domácí rozpočet a neslevuješ ☺*

**Cvičení 2**

Níže **napiš svoje finanční cíle**, neboli to, na co si chceš šetřit peníze. Obzvlášť by to měly být nepravidelné výdaje, které plánuješ mít v průběhu následujících několika měsíců.

Buď precizní – kromě samotného cíle, např. koupě auta, pojištění, dovolená – velmi konkrétně napiš, jakou částku si chceš vyčlenit pro tento účel, a také napiš datum, kdy chceš tohoto cíle dosáhnout (dokdy chceš mít našetřené peníze)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Finanční cíl** | **Potřebná částka** | **Dokdy chci cíl uskutečnit?** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

**Cvičení 3**

Sepiš seznam výdajů:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Datum výdaje** | **Co je to za výdaj?****Komentář** | **Částka** | **Kategorie** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |